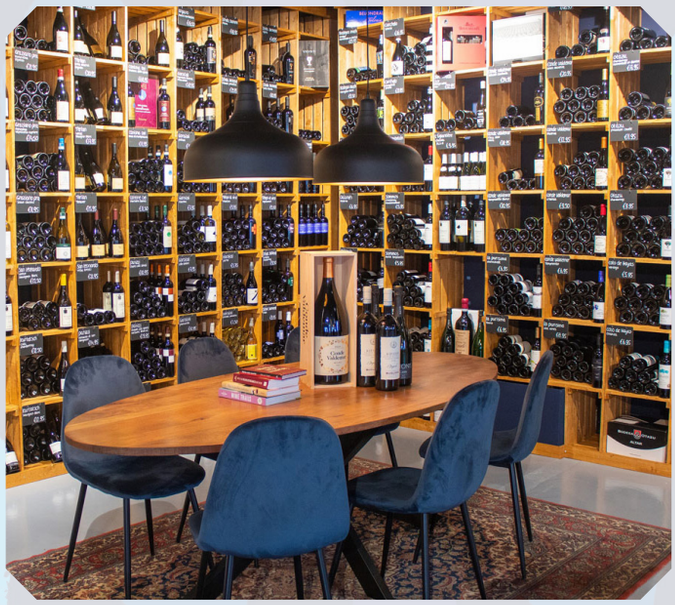
ONDERNEMEN IN WIJN
MET HENRI BLOEM



HENRI BLOEM

KWALITEITSWIJNEN SINDS 1833

Ondernemen in wijn

Als u een bestaande wijnhandel heeft of er een wil beginnen dan bent u bij de Vinogroep Nederland aan het juiste adres. De Vinogroep Nederland is de overkoepelende organisatie achter de succesvolle Vinotheken (wijnwinkels) van Henri Bloem.

In 1833 opende Henri Bloem zijn eerste winkel in Utrecht en werd al snel populair vanwege zijn vermogen om kwaliteitswijnen tegen een betaalbare prijs aan te bieden. Dankzij de betaalbare prijs werd kwaliteitswijn toegankelijk voor een breder publiek. Het geheim van Henri Bloem lag in het minimaliseren van de tussenhandel en het importeren van wijnen. Dit stelde hem niet alleen in staat om kwaliteitswijnen tegen betaalbare prijzen aan te bieden, maar ook om een goede brutomarge te behouden. De Vinogroep Nederland werkt tot op heden volgens deze principes. Met een netwerk van 20 winkels kan de Vinogroep Nederland ook een sterke positie innemen bij het onderhandelen met tussenhandelaren, wanneer dat nodig is.

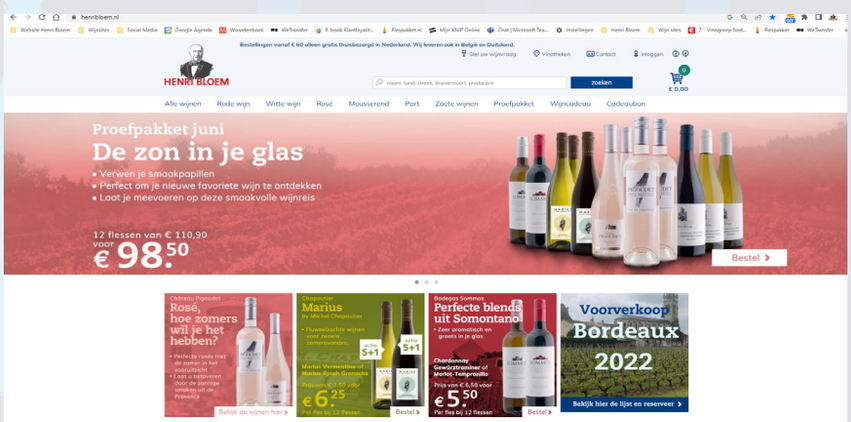
Naast het kunnen aanbieden van kwaliteitswijnen tegen betaalbare prijzen, is het ook belangrijk dat u als ondernemer een goed inkomen kunt genereren. De Vinogroep Nederland ondersteunt u bij het behalen van dit doel. Als franchisenemer blijft u een zelfstandige ondernemer, maar profiteert u van de ondersteuning van de Vinogroep Nederland bij uw ondernemerschap.

Bij de Vinogroep Nederland hechten we veel waarde aan betrokkenheid van de aangesloten ondernemers en hun actieve deelname. Een van de belangrijkste bijdragen die u kunt leveren aan ons gezamenlijke product is uw deelname aan monsterproeverijen. Voor u als wijnliefhebber zal dit waarschijnlijk geen straf zijn, maar eerder een feestelijke aangelegenheid. Een bijkomend voordeel is dat u door deel te nemen goed op de hoogte blijft van wat er in de markt wordt aangeboden. Vinogroep Nederland biedt u de juiste ondersteuning en middelen om succesvol te zijn. Met een bewezen trackrecord en een netwerk van winkels kunt u profiteren van gunstige inkoopcondities en de mogelijkheid om kwaliteitswijnen tegen aantrekkelijke prijzen aan te bieden aan een breed publiek. Samen streven we ernaar om uw ondernemerschap te ondersteunen en succes te behalen in de spannende wereld van wijn.

Marketing

Vanaf dag één kunt u al inkomen genereren door directe deelname aan de succesvolle webshop van Henri Bloem. Elke winkel heeft een toegewezen verzorgingsgebied op basis van postcodes, waardoor alle bestellingen binnen uw gebied rechtstreeks naar u worden gestuurd. U bent degene die de bestellingen levert en profiteert zo optimaal van elke verkoop.

Bovendien heeft u een eigen kassa-aansluiting op onze collectieve webshop, waardoor u volledige controle heeft over de financiële afhandeling. U kunt zelf de betalingen beheren en het geld direct in eigen beheer houden.



Samen met andere Henri Bloem Vinotheken voeren we gezamenlijke promotionele activiteiten uit. Door de krachten te bundelen, kunnen we deze activiteiten tegen een betaalbare prijs realiseren. Hierdoor kunnen we een breder en groter publiek bereiken. Maar dat is niet alles! U krijgt ook de vrijheid om zelf reclame te maken en uw eigen lokale marketinginitiatieven te ontplooien. Zo kunt u uw winkel en Henri Bloem effectief promoten binnen uw eigen verzorgingsgebied.

Henri Bloem publiceert maandelijks een aantrekkelijke folder. Deze folder biedt u een extra instrument om uw klanten te informeren over nieuwe producten, aanbiedingen en speciale evenementen. Het is een geweldige manier om de interesse van uw klanten te wekken en hen naar uw winkel of de webshop te leiden.

Assortiment

Bij Henri Bloem geloven we in de kracht van samenwerking en individualiteit. Door deel te nemen aan onze proeverijen, krijgt u de unieke mogelijkheid om direct invloed uit te oefenen op het assortiment van Henri Bloem. Een speciaal deel van ons assortiment, de zogenaamde "Bloem wijnen", wordt exclusief gevoerd door Henri Bloem in Nederland. Samen met de andere Bloem-ondernemers bepaalt u ongeveer 70% van het assortiment, waardoor u een belangrijke rol speelt in het selecteren van hoogwaardige wijnen die wij aanbieden. Maar daar houdt het niet op. Naast het gezamenlijk bepalen van het assortiment, bieden we u de vrijheid om een deel van uw assortiment zelf in te kopen bij onze contractleveranciers. Dit stelt u in staat om in te spelen op de lokale markt en aan de specifieke wensen van uw klanten te voldoen. Denk bijvoorbeeld aan het toevoegen van streekwijnen of gedistilleerde dranken die populair zijn in uw regio

Inkoop

Bij Henri Bloem geloven we in de kracht van gezamenlijke inkoop. Door onze collectieve kracht, eigen import en het minimaliseren van tussenhandel, realiseren we een sterke inkooppositie en creëren we direct winst. Als exclusieve importeur in Nederland biedt Henri Bloem een uitgebreid assortiment van wijnen aan. Daarnaast strekt onze gezamenlijke inkoop zich uit tot facilitaire zaken zoals o.a. kantoorartikelen, briefpapier, promotieartikelen, verzenddozen, markiezen, cadeaubonnen, schapkaarten en verzekeringen.

Uitstraling / inrichting

De Henri Bloem-winkels zijn gebaseerd op een bewezen succesformule. Bij de Vinogroep ontvangt u ondersteuning bij het ombouwen of inrichten van uw winkel. Naast een aantrekkelijke uitstraling die klanten verleidt tot aankoop, heeft de Vinogroep ook kritisch gekeken naar de kosten. Zo wordt het voor u gemakkelijker om snel rendement te behalen op uw investering. Het herkenbare Henri Bloem-logo en de opvallende markiezen zijn voor veel consumenten een vertrouwd en herkenbaar kenmerk van onze winkels.

Overname

Bij Henri Bloem bieden we regelmatig bestaande winkels ter overname aan. Door aan te sluiten bij Henri Bloem wordt het overnemen van een winkel zeer aantrekkelijk op zowel commercieel- als financieringsvlak. U profiteert van onze bewezen succesformule, ons sterke merk en ons netwerk van wijnliefhebbers. Bovendien kunnen wij u ondersteunen bij de financiering van de overname.

Ondernemer aan het woord

Mijn naam is Marten Harbers. Per 1 maart 2022 het gezicht van Henri Bloem in Groningen. De Vinotheek zit er nu inmiddels 15 jaar en is een vaste waarde geworden voor kwaliteitswijnen in Groningen en omstreken.

"Met de overname van de Vinotheek heb ik een echte carrière switch gemaakt. Na een studie neuropsychologie en een promotieonderzoek werkte ik als onderzoeker en in het project management. Naast mijn werk en studie verdiepte ik me al vroeg in de wijn. Zo ging ik na mijn school druiven plukken in Frankrijk en deed ik een wijngaardenierscursus".

Waarom Henri Bloem?

Ik kende de zaak in Groningen al goed vanwege het uitstekende assortiment. Het concept van Henri Bloem als kleinschalige franchise met veel eigen inbreng en zeggenschap van alle eigen ondernemers spreekt mij erg aan. Het feit dat alle Henri Bloem winkels samen het assortiment bepalen en hun wijn direct inkopen bij de wijnboeren zorgt voor een mooie eigen identiteit en garandeert een goed prijskwaliteitsniveau.

Ik heb al veel wijnmakers ontmoet op de internationale wijnbeurs ProWein in Düsseldorf. Wat me opviel was dat ik overal met veel enthousiasme werd ontvangen en dat men uitgebreid de tijd nam om alles samen te proeven en mij over hun wijnen te vertellen. Voor mij als winkeleigenaar is dat zeer belangrijk want dat verhaal deel ik weer met enthousiasme in de winkel.

Contact

Neem vandaag nog contact op met de Vinogroep en maak van jouw droom wijnwinkel een werkelijkheid!

Vinogroep Nederland B.V.
Orionstraat 30
5015 BR TILBURG

T: 040-2375271

E: vinogroep@henribloem.nl